

Bygghuset sökte sin allra första kund – hittade honom i Nyköping, tack vare privatdetektiv

Det var i våras, som en del i sitt 25-årsfirande, som Bygghuset först gick ut till allmänheten och bad om hjälp att hitta sin första kund. Bygghuset fick tips från både kunder och leverantörer. Men det krävdes en privatdetektiv för att hitta Bo Sandström i Nyköping – Bygghuset första kund.

Bygghuset första butik öppnade i Täby 1993 under namnet Gunnars Bygghuset. Det man letat efter är alltså en kund som ska ha handlat byggvaror för 25 år sedan. För att knäcka nöten såg bygghuset ingen annan utväg än att anlita ett proffs, en riktig privatdetektiv.

– Det var både kunder, anställda och leverantörer som hörde av sig för att hjälpa oss i letandet. Men tyvärr kom vi inte vidare. Så vi bestämde oss helt enkelt för att ta in experthjälp. Detektiven tyckte att det var ett annorlunda uppdrag, men han tog det och lyckades, säger Emelie Gessner, marknadschef Bygghuset.

Detektiven kunde, med hjälp av gamla ritningar från lantmäteriet och rundringning, hitta Bo Sandström, som 1993 bodde i Täby. Vår reporter träffar Bo Sandström i Nyköping, där han bor idag. Han minns första gången han klev in på Bygghuset, eller Gunnars Bygghuset som det hette då.

– Det var mycket folk och många var nyfikna på den nya bygghuset. Jag minns att jag blev imponerad av att det fanns ett ganska stort utbud trots att det var så nytt, och att det fanns det jag ville ha: tryckimpregnerat virke. Dessutom var det enkelt att hämta det man ville ha, inget krångel, säger Bo.

Bo Sandström har jobbat som byggnadsarbetare i 35 år men har nu lagt proffshammaren på hyllan. Han är en hemmfixare som gärna fixar det som behövs och som fortfarande handlar på Bygghuset, 25 år senare.

– Jag har alltid tittat in om det är något jag behöver, det kan vara allt från fogmassa till målarpenslar. Priset har alltid varit bra och virkeskvaliteten är till belåtenhet. Dessutom gillar jag att själv kunna plocka det jag vill ha och transportera hem.

Anledningen till besöken 1993 var en 40 kvm veranda med staket till huset i Täby. Och så vitt Bo vet står verandan fortfarande kvar. Bo Sandström har följt Bygghuset genom åren och sett företaget utvecklas.

– Jag har märkt att utbudet blivit större under årens lopp. Jag tycker också att kunskapen hos de anställda blivit bättre. Det är viktigt att man får den hjälp man vill ha. Bygghuset har också haft bäst pris och legat närmast, och jag har inte behövt komplettera från annat håll i det jag ska göra, säger Bo Sandström.

För ytterligare information, kontakta:

Emelie Gessner, Marknadschef
Tel: 076-119 00 59
E-post: emelie.gessner@byggmax.se

Om Bygghuset Group

I Bygghuset Group ingår Bygghuset, Skånska Byggvaror och Buildor. Koncernen omsatte 5,3 miljarder kronor år 2017 och Bygghuset Group är noterat på Nasdaq sedan 2010.

Bygghuset startades 1993 och finns för närvarande med 100 butiker i Sverige, 40 butiker i Norge och 11 i Finland. På hemsidan finns hela butikssortimentet tillgängligt, tillsammans med ett omfattande beställningssortiment. Sedan starten har Bygghuset affärsidé varit att vara det bästa och billigaste alternativet när konsumenten ska köpa byggmaterial med bra kvalitet. Bygghuset har ett så kallat drive-in-system i alla sina butiker så att kunderna kan ta med bilen och lasta på sina varor direkt. Detta gör det enkelt och effektivt för kunden att handla, framför allt tyngre byggvaror. Bygghuset har under de senaste åren förvärvat Skånska Byggvaror koncernen samt Buildor AB. Skånska Byggvaror är ett expansivt distans- och e-handelsföretag som bl a säljer uterum och växthus. Skånska Byggvaror har verksamhet i Sverige, Norge och Danmark och har även ett antal showroombutiker. Buildor är en snabbväxande e-handelsaktör inom byggvaror, hem och trädgård.