



Pressmeddelande 2018-12-03 kl 10:00

Bygghmax fortsätter sin häftiga expansion – öppnar i Älmhult, Lund, Ljungby och Kongsberg 2019

Efter en lyckad öppning av sin 151:a butik i november kan Bygghmax nu meddela ytterligare fyra orter där man kommer att etablera sig under våren och sommaren.

Bygghmax har under 2018 öppnat totalt 18 butiker i Sverige, Norge och Finland. Detta är rekord för byggvaruhandeln som aldrig tidigare öppnat så många butiker under samma år. Under 2019 fortsätter expansionsresan och nu avslöjar Bygghmax fyra lägen där de kommer att slå upp portarna till nya butiker.

– Vi kommer till Älmhult, Lund och Ljungby i Sverige. Och även till Kongsberg i Norge. Vi vill att fler människor ska ha råd och möjlighet att förverkliga sina byggdrömmar, och med fler butiker kommer vi närmare våra kunder, säger Marcus Essesjö, Sverigechef Bygghmax.

Många får nytt jobb

Varje Bygghmax-butik anställer 4-5 personer och byggvaruhandeln rekryterar oftast lokalt på orten.

– Det är såklart en stor glädje att kunna erbjuda många nya arbetstillfällen, säger Marcus Essesjö.

Alla fyra butiker kommer att öppna under våren och sommaren 2019.

Mycket för pengarna

Bygghmax säljer byggvaror för alla hemmets projekt. Virke, golv, gips, cement, fönster, dörrar och färg som passar alla hemmafixare oavsett nivå. Bygghmax vill att alla ska ha råd och möjlighet att förverkliga sina byggdrömmar. Utöver de fysiska butikerna finns en populär e-handel på bygghmax.se – med ett omfattande sortiment och leverans direkt till dörren.

För ytterligare information kontakta:

Marcus Essesjö, Landschef Bygghmax Sverige
Mobil: 0761 19 00 39
Email: marcus.essesjo@bygghmax.se

Om Bygghmax Group

I Bygghmax Group ingår Bygghmax, Skånska Byggvaror och Buildor. Koncernen omsatte 5,3 miljarder kronor år 2017 och Bygghmax Group är noterat på Nasdaq sedan 2010.

Bygghmax startades 1993 och finns för närvarande med 100 butiker i Sverige, 40 butiker i Norge och 11 i Finland. På hemsidan finns hela butikssortimentet tillgängligt, tillsammans med ett omfattande beställningssortiment. Sedan starten har Bygghmax affärsidé varit att vara det bästa och billigaste alternativet när konsumenten ska köpa byggmaterial med bra kvalitet. Bygghmax har ett så kallat drive-in-system i alla sina butiker så att kunderna kan ta med bilen och lasta på sina varor direkt. Detta gör det enkelt och effektivt för kunden att handla, framför allt tyngre byggvaror. Bygghmax har under de senaste åren förvärvat Skånska Byggvarorkoncernen samt Buildor AB. Skånska Byggvaror är ett expansivt distans- och e-handelsföretag som bl a säljer uterum och växthus. Skånska Byggvaror har verksamhet i Sverige, Norge och Danmark och har även ett antal showroombutiker. Buildor är en snabbväxande e-handelsaktör inom byggvaror, hem och trädgård.